



Cursos **START**

Primeros pasos como Negociador

Aprender es evolucionar

Cada negociación es una oportunidad
*de abrir puertas y multiplicar
resultados.*





Iniciar. Aprender. Hacer.

WWW.ESCUELADEEJECUTIVOS.ORG

Especialízate
en lo que te *potencia*

CONTENIDOS

PLANIFICAR DESDE CERO

Parte I - Preparar la jugada

El que llega preparado, siempre tiene ventaja.

La información es poder en la mesa de negociación.

Saber qué querés te cambia el resultado.

Parte II - Leer al otro

Negociar es escuchar más que hablar.

Detectá intereses ocultos detrás de las palabras.

La confianza abre más puertas que la presión.

Parte III - Cerrar acuerdos que suman

Un buen cierre deja ganas de más.

Cada acuerdo abre nuevas oportunidades.

Negociar bien asegura futuros negocios.

WWW.ESCUELADEEEJECUTIVOS.ORG



METODOLOGÍA DE CURSADO START

100% online y autoadministrado

Acceso inmediato desde cualquier dispositivo

Videos breves y prácticos

Podcasts exclusivos

Manual descargable por módulo

Examen

WWW.ESCUELADEEJECUTIVOS.ORG



Accede al curso desde cualquier dispositivo, con recursos descargables y disponibles 24/7.



Actividades, ejemplos y desafíos aplicables a tu día a día.



Avanzá a tu ritmo, sin horarios ni clases en vivo.

WWW.ESCUELADEEJECUTIVOS.ORG



Contactanos, **estamos para ayudarte.**

ESCANEÁ EL CÓDIGO O
HACE CLIC EN EL BOTÓN



[CHAT DIRECTO CON ASESORAMIENTO](#)

WWW.ESCUELADEEJECUTIVOS.ORG

ESCUELA DE EJECUTIVOS

Aprender es evolucionar

